总裁驾驶舱分析

# 销售类

### 背景

销售类展示公司销售相关情况，主要包括合同金额，业绩金额及立项数量的相关信息的分析。

### 合同金额

合同金额按年度拿取汇总结果，并拿到合同总额的合同同期累计值，获取环比结果，可拿取到销售立项表中的预计合同金额。（待定分析维度：区域{?是否按照区域进行维度分析展示(地图，柱图等)，大数据二级}）。

### 业绩总额

业绩总额按年度拿到汇总结果，并拿到其对应的目标值（季度目标的汇总结果），并同合同金额一样需要拿到业绩总额及目标的相应的同期累计比和环比结果，（待定分析维度同合同金额）。

### 立项数

在驾驶舱中，将不拿立项的详细信息，会按照当年的大数据二级的立项数据进行汇总展示

# 回款类

该部分从项目回款数据中心获取相关数据。

回款类将展示合同回款金额及目标的按季度的汇总的分析的结果。

获取当前的存量数据（当前存量：已立项的未回金额），将其区分为逾期存量和未逾期存量。